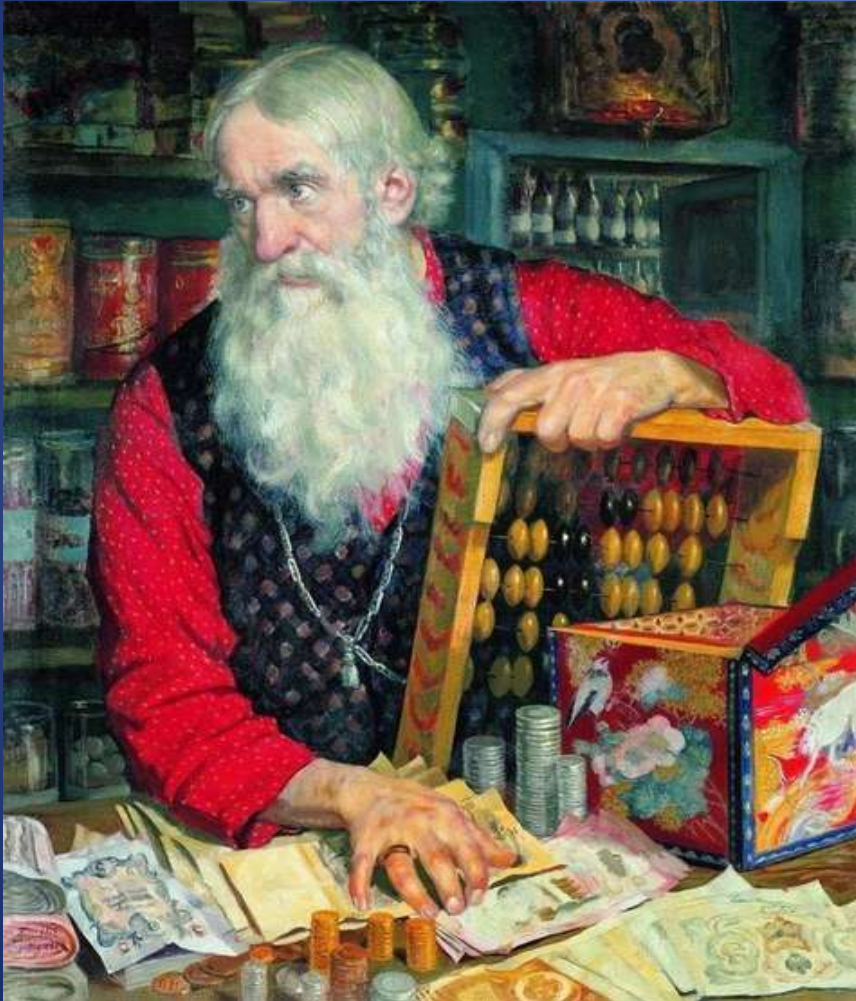




**«МОЯ ПРОФЕССИЯ
«ПРОДАВЕЦ,
КОНТРОЛЁР-КАССИР» –
МОЙ ВЫБОР»**

Из истории профессии



- **Торговое ремесло** - одно из древнейших занятий человека. Оно появилось тогда, когда были придуманы первые деньги, и людям необходимо было обменять товар на товар или товар на деньги.
- Однако слово "продавец" пришло в наш обиход лишь в конце XIX века, когда в России стали появляться крупные торговые предприятия и универмаги. До этого люди, занимавшиеся торговлей, назывались по-разному. Долгое время центральной фигурой в торговле оставался **купец**.

Из истории профессии



- Другой видной фигурой в русской торговле после купца был **прасол - скупщик**. Он ездил по деревням и скупал сельские продукты, скот, рыбу, а затем формировал из них партии и выгодно перепродавал более крупным торговцам. Наряду с **прасолами** на российском рынке действовала многочисленная группа мелких торговцев (**офеней, ходябщиков, коробейников, щепетильников**), занимающихся развозом промышленных изделий.

Из истории профессии



В 1785 году российские предприниматели получают от Екатерины жалованную грамоту, которая сильно возвысила их положение. Согласно этой грамоте, все купцы были разделены на три гильдии.

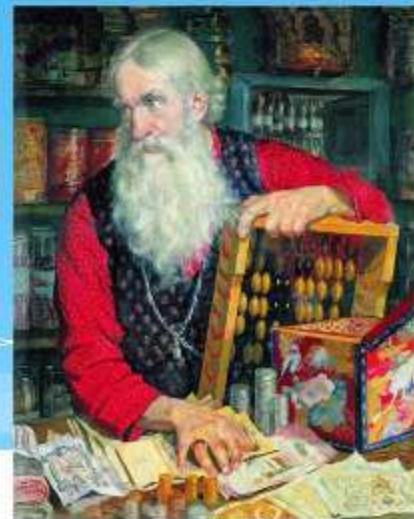
1-я гильдия - купцы с капиталом не менее 10 тысяч рублей. Получали право оптовой торговли в России и за границей, а также право заводить фабрики и заводы.

2-я гильдия - купцы с капиталом от 5 до 10 тысяч рублей. Получали право оптовой и розничной торговли в России.

3-я гильдия - купцы с капиталом от 1 до 5 тысяч рублей. Эта категория купцов имела право только на розничную торговлю. Купцы всех гильдий были освобождены от подушной подати, а также от личной рекрутской повинности..



Торговый дом с жилыми помещениями купца I -ой гильдии



Из истории профессии

- **РАЗГИЛЬДЯЙ**
- Так на Руси называли купцов, изгнанных из гильдии (а купцы все входили в различные гильдии) за обман и систематические обвесы покупателей



Из истории профессии



- В 1575 - 1610 годах в России вышла первая "Торговая книга", содержащая сведения товароведческого характера.
- В 1810 году была создана первая в России московская практическая академия коммерческих наук.
- В 1962 году в Лейпциге были приняты общие принципы классификации промышленной и сельскохозяйственной продукции.

Из истории профессии



Русский купец XVI в.





**Качества,
обеспечивающие
успешность,
профессиональной
деятельности продавца**



Способности

- грамотная, краткая, выразительная, понятная речь;
- оперативность;
- хорошая память;
- развитое обоняние /тактильная чувствительность/
зрительная чувствительность (в зависимости от специфики отдела или магазина);
- хороший глазомер;
- развитое воображение;
- внимание;
- выдержка;
- артистичность.



Личные качества интересы и СКЛОННОСТИ

- самоконтроль (умение управлять собой - эмоциями, поступками, поведением);
- терпение;
- выдержка;
- снисходительность;
- ровное и спокойное отношение к людям;
- эмоциональная устойчивость;
- оперативность;
- расторопность;
- внимательность;
- ответственность;
- честность;
- доброжелательность;
- наблюдательность;
- умение убеждать.



Качества, препятствующие эффективной, профессиональной деятельности

- плохая память;
- нечеткая речь (заикание и т.д.);
- медлительность;
- нерасторопность;
- грубость.





Желаем вам, чтобы после обучения,
вам всегда говорили: - нам такой
продавец требуется!

